

# Hvad er din virksomhed værd?

CBS har i 2016 offentliggjort en undersøgelse (Ejerlederne og ejerskiftet) foretaget blandt virksomhedssejere, der planlægger salg eller generationsskifte. Ifølge undersøgelsen er afklaring af virksomhedens økonomiske værdi blandt de største udfordringer.

Med en værdiansættelsesrapport fra NYCO får du svar på hvad din virksomhed er værd. Du får en markedsmæssig og valid værdiansættelse, hvor du udover værdiansættelse også får konkrete anvisninger på tiltag for netop dig og din virksomhed.

## Du får...

En værdiansættelsesrapport, der indeholder:

- \* Kort beskrivelse af din virksomhed
- \* Særlige forhold for netop din virksomhed
- \* Værdiansættelse baseret på 2 metoder
- \* Anvisninger på tiltag, som du kan iværksætte
- \* Køberprofil/er
- \* anbefalinger til salg og generel information

Rapporten fremlægges og drøftes på et personligt møde med dig.

## Hvordan foregår det.....

Før værdiansættelsen foretages, besøger NYCO din virksomhed, da kendskab til og forståelse for netop din virksomhed er vigtig for at ansætte en valid værdi. Endvidere indgår vurdering af forhold om branche, markedssituation, geografi, etc. også i arbejdet.

Beregningerne udarbejdes efter relevante økonomiske modeller kombineret med erfaring og de særlige faktorer, der gælder for netop din virksomhed. De økonomiske modeller er værktøjer, der som alle andre værktøjer fordrer erfaring og viden. Derfor er indsigt i din virksomhed og dens forhold vigtige elementer, før der regnes.

Til sidst udarbejdes en rapport med beskrivelse, prisvurderinger samt anbefalinger til salgsforberedende indsatser. Rapporten overdrages ved personligt et møde, hvor den gennemgås i fællesskab med dig.

## Pengene er ikke spildte.....

Vælger du efterfølgende at sætte din virksomhed til salg hos NYCO, modregnes din omkostning til værdiansættelsen i markedsføringsomkostninger og formidlingshonorar. Arbejdet med værdiansættelsen indgår i det videre arbejde med prospekt og salgsmateriale.

## Om NYCO Virksomhedsformidling

NYCO er en uafhængig og uvildig virksomhedsformidler, der siden 2009 har medvirket ved formidling af virksomheder indenfor produktion, fremstillingsindustri, håndværk, handel & service.

Ideelt set bør et salg eller generationsskifte forberedes flere år før det skal ske, men i praksis foregår det oftest lige inden handlen skal gennemføres – NYCO er klar til at rykke, når du er klar til at sælge.

Ved værdisætning, formidling og salg anvendes velafprøvede værktøjer og metoder, og der er en fast struktur for formidlingsprocessen. Med et solidt fagligt udgangspunkt er der plads til at tage individuelle hensyn til din virksomhed og situation.

Du kan se mere på [www.nyco.dk](http://www.nyco.dk), ligesom du altid er velkommen til at tage kontakt for en uformel drøftelse om din virksomhed.

